

KPT-DIIA.081.3.5.2018

Kielce, 18.05.2018 r.

Ogłoszenie o otwartym naborze na Partnerów

skierowane do średnich i dużych przedsiębiorstw

Gmina Kielce - Kielecki Park Technologiczny (zwana dalej KPT) ogłasza otwarty nabór (zwany dalej Naborem) na partnerów (zwanych dalej Partnerami) spoza sektora finansów publicznych zainteresowanych wspólną realizacją projektu (zwanego dalej Projektem) w ramach Programu Operacyjnego Polska Wschodnia – oś priorytetowa I: Przedsiębiorcza Polska Wschodnia, działanie 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów (zwanego dalej Programem).

A. Przedmiot Ogłoszenia

1. W związku z planowaną przez Gminę Kielce – Kielecki Park Technologiczny realizacją kompleksowego programu akceleracji Platformy startowej (zwanego dalej programem), KPT zaprasza średnie i duże przedsiębiorstwa, reprezentujące branże wskazane w ppkt. 4, do składania ofert na wspólną (partnerską) realizację ww. programu.
2. Do udziału w realizacji programu mogą przystąpić średnie lub duże przedsiębiorstwa (w tym korporacje) – które zainteresowane są modelem otwartych innowacji i poszukują innowacyjnych rozwiązań dla swoich produktów i rynków.
3. W ramach partnerskiej współpracy z wybranymi w ramach niniejszego ogłoszenia przedsiębiorstwami (zwanych dalej „Partnerami”), KPT przeprowadzi dedykowane branżowe ścieżki inkubacji mające na celu przygotowanie rozwiązań produktowych, usługowych lub technologicznych, wpisujących się w branżę wybranych w ramach ogłoszenia Partnerów (łańcucha wartości, łańcucha dostaw) oraz/lub ekosystemu ich produktów i usług. Inkubowane będą innowacyjne rozwiązania wynikające ze zdefiniowanych wspólnie z Partnerami potrzeb i rynkowych wyzwań w danej branży.
4. Do złożenia swojej oferty zapraszamy średnie lub duże przedsiębiorstwa reprezentujące następujące branże, z zastrzeżeniem ppkt 5:

a. Żywność i produkty rolno-spożywcze

Obszar obejmuje sektory związane z produkcją rolną (roślinną i zwierzęcą), przetwórstwem rolno-spożywczym (przemysł spożywczy), przechowywaniem i logistyką oraz sprzedażą artykułów rolno-spożywczych i żywności. W jego zakres wchodzi także produkcja maszyn i urządzeń dla rolnictwa i przemysłu spożywczego.

b. Ekologia

Obszar powiązany bezpośrednio z ochroną środowiska (np. ochrona przyrody, monitoring środowiska) oraz inżynierią środowiska i technologiami środowiskowymi (np. odprowadzenie i oczyszczanie ścieków, gospodarka odpadami, rekultywacja, regeneracja). Obszar jest uzupełniany o sektor badań środowiskowych, B+R i ekoinnowacji.

c. Turystyka, medycyna, zdrowie.

Branża obejmuje obszar przemysłu turystycznego, badania i technologie medyczne (np. biotechnologia, genetyka) oraz wytwarzanie produktów leczniczych, jak również usługi i zabiegi medyczne (np. zabiegi specjalistyczne, rehabilitacja, fizykoterapia) oraz sektory związane z profilaktyką zdrowotną (np. dietetyka, zdrowy styl życia, wellness, uzdrowiska).

d. Energetyka

Branża związana z wytwarzaniem energii ze źródeł konwencjonalnych lub odnawialnych. Należą do niego również sektory związane z produkcją urządzeń do wytwarzania energii (np. kotły, turbiny, panele słoneczne) oraz z jej dystrybucją (np. smart grids).

e. Technologie informacyjno-komunikacyjne (ICT)

Do tego obszaru – oprócz branż bezpośrednio związanych z TIK – zalicza się również robotyka, automatyka, inżynieria produkcji i systemów, jak również produkcja komputerów i przemysł precyzyjny.

f. Budownictwo ekologiczne

Branża obejmuje sektor pozyskiwania surowców do budownictwa (np. przemysł wapienniczy i cementowy, pozyskiwanie drewna), sektor budowlano-montażowy (np. budownictwo energooszczędne, ekologiczne, pasywne), branże produkujące na potrzeby budownictwa (np. wytwarzanie konstrukcji metalowych, przemysł meblarski, produkcja szkła). Do obszaru należą również sektor technologii budownictwa i usługi projektowe.

g. Produkcja maszyn i urządzeń

Branża związana z odlewnictwem i przetwórstwem metali, nowoczesnymi materiałami, a ponadto obejmuje wytwarzanie gotowych maszyn i urządzeń (komponentów i produktów końcowych).

5. Możliwe jest zgłoszenie oferty przez średnie lub duże przedsiębiorstwo reprezentujące branżę niewymienioną w ppkt 4, jednakże wpisującą się swoim zakresem w Regionalne Inteligentne Specjalizacje wspólne dla co najmniej 2 województw Polski Wschodniej zgodnie z dokumentem Wspólne obszary inteligentnych specjalizacji województw Polski Wschodniej, Ministerstwo Inwestycji i Rozwoju, Departament Programów Ponadregionalnych, styczeń 2018 r. (dokument dostępny pod adresem <http://popw.parp.gov.pl/dokumentacja/dokumentacja-do-poddzialania-1-1-1-platformy-startowe-dla-nowych-pomyslow-2018-r>).
6. KPT zastrzega sobie wybór określonej liczby branż, z podanych w ppkt 4 z uwzględnieniem ppkt 5, warunkujących realizację dedykowanych ścieżek inkubacji w ramach Platformy startowej, które w największym stopniu i przy wskazanym w odpowiedzi na niniejsze ogłoszenie zaangażowaniu branżowych Partnerów, umożliwią realizację kompleksowego programu Platformy startowej i osiągnięciu jej celów.
7. Niniejsze ogłoszenie prowadzone jest zgodnie z art. 33 ust. 2 z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowanych w perspektywie finansowej 2014–2020 (Dz. U. z 2017 r. poz. 1460, z późn. zm.) (zwanej dalej „ustawą wdrożeniową”).

B. Podstawowe założenia programu:

1. Platforma startowa to kompleksowy 5 letni program wsparcia (akceleracji), który umożliwi stworzenie warunków sprzyjających powstawaniu i rozwijaniu innowacyjnych i technologicznych przedsiębiorstw typu startup.
2. KPT ubiegać będzie się o środki na realizację Platformy startowej w ramach projektu finansowanego z Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014-2020 - oś priorytetowa I: Przedsiębiorcza Polska Wschodnia działanie 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów, w ramach konkursu nr 1 (1/2018), ogłoszonego przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości (PARP) (dokumentacja konkursowa znajduje się pod adresem <http://popw.parp.gov.pl/dokumentacja/dokumentacja-do-poddzialania-1-1-1-platformy-startowe-dla-nowych-pomyslow-2018-r>).
3. Ramowe etapy programu akceleracji Platformy startowej, w ramach których przeprowadzane będą dedykowane branżowe ścieżki inkubacji, obejmują:
 - a) **Zgłoszenie pomysłu** - osoby fizyczne, zespoły startupowe zgłaszają swoje pomysły na innowacyjne rozwiązanie produktowe w odpowiedzi na zdefiniowane potrzeby w branży i produktach przedsiębiorstwa Partnera,
 - b) **Założenie startupu** - po wyborze pomysłu przez ekspertów Partnera i doświadczonych inwestorów, następuje rejestracja firmy (w formie spółki z o.o) na bazie zgłoszonego pomysłu,
 - c) **Praca nad rozwojem pomysłu (inkubacja pomysłu)** – polegający na przygotowaniu modelu biznesowego i minimalnej wersji produktu (MVP - Minimum Viable Product) dla startupu,
 - d) **Wejście na rynek** - realizacja opracowanego modelu biznesowego na rynku i pierwsza sprzedaż produktu. Możliwość dofinansowania startupu ze źródeł UE oraz prywatnych.
4. Każdy inkubowany podmiot będzie realizować indywidualny program inkubacji, uwzględniający:
 - a) dopasowane do indywidualnych potrzeb inkubowanego podmiotu usługi podstawowe oraz specjalistyczne, w tym dostęp do adekwatnych ekspertów i mentorów;
 - b) wykorzystanie metodologii rozwoju startupów, np. Customer Development, Lean Startup, Design Thinking;
 - c) stałe wsparcie i nadzór Managera Inkubacji;
 - d) sposób współpracy z Managerem Inkubacji;
 - e) system monitorowania postępów w trakcie procesu inkubacji;
 - f) harmonogram inkubacji oparty o „kamienie milowe” oraz mechanizmy jakościowej weryfikacji ich osiągnięcia;
 - g) warunki przerwania procesu inkubacji w przypadku braku postępów w jego realizacji;
 - h) zidentyfikowane ryzyka procesu inkubacji oraz działania / środki mające na celu ich zniwelowanie.

C. Cel i zasady Partnerstwa:

1. Celem Partnerstwa z wybranymi średnimi lub dużymi przedsiębiorstwami z określonych branż jest wspólna realizacja programu Platform startowych w obszarze dedykowanych branżowych ścieżek

inkubacji przy rzeczowym i merytorycznym wykorzystaniu potencjału oraz zasobów Partnerów, tj. zasobów: organizacyjnego, technicznego, osobowego i finansowego.

2. Zaangażowanie Partnerów branżowych poprzez ich zasoby umożliwić ma efektywne i sprawne przeprowadzenie dedykowanej branżowej ścieżki inkubacji w ramach Programu Platformy startowej, w szczególności na jego poszczególnych etapach, m.in. określania i definiowania potrzeb oraz wyzwań rynkowych w obszarze branż, przeprowadzenia oceny zgłaszanych do Platformy startowej pomysłów biznesowych na etapie wyboru i oceny innowacyjnych rozwiązań z branży Partnera (w roli ekspertów), w tym udziału w wydarzeniach organizowanych w trakcie inkubacji oraz na etapie przygotowania we współpracy z wybranymi zespołami startupowymi: modeli biznesowych (z wykorzystaniem wybranych uznanych metodyk biznesowych, takich jak: Lean Startup, Customer Development czy Design Thinking) oraz minimalnej wersji produktów (MVP – Minimum Viable Product) w obszarach stricte związanych z daną branżą, w szczególności business development, marketing, technologia (w roli mentorów).
3. Partnerzy mogą ponosić w ramach realizacji Platformy startowej wydatki kwalifikowalne, tzn. które będą mogły zostać pokryte z budżetu projektu finansowanego z Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014-2020 - oś priorytetowa I: Przedsiębiorcza Polska Wschodnia działanie 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów. Rozliczane będą mogły być tylko te wydatki Partnera, które będą bezpośrednio związane z realizacją Programu Platformy startowej zgodnie z koncepcją programu Platformy startowej opisaną we wniosku o dofinansowanie, uwzględniającą deklarowane przez Partnerów zaangażowanie.
4. Partnerzy zobowiązani są do ponoszenia wydatków zgodnie z Wytocznymi w zakresie kwalifikowalności wydatków w ramach Europejskiego Funduszu Rozwoju Regionalnego, Europejskiego Funduszu Społecznego oraz Funduszu Spójności na lata 2014- 2020.
5. W przypadku oddelegowania pracownika Partnera do realizacji zadań Eksperta, wynikających z zadeklarowanego zaangażowania Partnera, za kwalifikowalne będą mogły być uznane wydatki ponoszone na wynagrodzenia oddelegowanych pracowników z uwzględnieniem części ich etatu, odpowiadającego zaangażowaniu pracownika Partnera oraz ustalonego racjonalnego i efektywnego budżetu przeznaczonego na jego wynagrodzenie w ramach projektu.
6. Celem partnerstwa nie jest uzyskiwanie wynagrodzenia zapewniającego zysk, ale wspólna realizacja projektu, uwzględniająca wykorzystanie potencjału organizacyjnego, technicznego, kadrowego i finansowego Partnerów.
7. Wydatki ponoszone przez Partnera będą rozliczane w formie refundacji, w związku z czym Partner zobowiązany jest zapewnić finansowanie w części wydatków objętych zakresem zaangażowania w realizację projektu Platformy startowej.
8. Szczegółowy zakres i zasady współpracy wybranych Partnerów z KPT oraz innymi partnerami projektu określi porozumienie lub umowa o partnerstwie z KPT, zawierająca w szczególności:
 - a. przedmiot porozumienia albo umowy,



- b. prawa i obowiązki stron,
 - c. zakres i formę udziału poszczególnych partnerów w projekcie,
 - d. partnera wiodącego (KPT) uprawnionego do reprezentowania pozostałych partnerów projektu,
 - e. sposób przekazywania dofinansowania na pokrycie kosztów ponoszonych przez poszczególnych partnerów, umożliwiający określenie kwoty dofinansowania udzielonego każdemu z partnerów,
 - f. sposób postępowania w przypadku naruszenia lub niewywiązywania się stron z porozumienia lub umowy.
9. Podpisanie porozumienia lub umowy o partnerstwie musi nastąpić najpóźniej **do 13.06.2018 r.**
10. Udział wybranych Partnerów nie jest gwarantowany na chwilę podpisania porozumienia lub umowy o partnerstwie, a będzie on uzależniony od uzyskania dofinansowania projektu ze środków z Programu Operacyjnego Polska Wschodnia 2014-2020 - oś priorytetowa I: Przedsiębiorcza Polska Wschodnia działanie 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów poddziałanie 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów.
11. W przypadku pozytywnej oceny wniosku o dofinansowanie, stosownie do art. 52 ust. 3 ustawy wdrożeniowej, stroną umowy o dofinansowanie jest jedynie KPT jako Animator Platformy, który jest odpowiedzialny za przygotowanie i realizację projektu Platformy startowej. Powyższe oznacza, że wybrani przez Animatora Platformy partnerzy nie są stroną umowy o dofinansowanie zawieranej z PARP.
12. **Zakładany okres realizacji Projektu to: 1.10.2018r. do 31.12.2023r.**
13. **Planowany okres obejmujący przygotowanie i złożenie wniosku o dofinansowanie projektu do 14.06.2018 r. do godz. 16:00.**
14. **Uwaga: Ostatni cykl inkubacji może zostać zakończony najpóźniej 30.06.2023 r.**

D. Formuła zaangażowania Partnera w proces realizacji branżowej ścieżki inkubacji w ramach Platformy startowej.

W celu realizacji branżowej ścieżki inkubacji innowacyjnych pomysłów w ramach programu Platformy startowej od Partnera oczekuje się:

1. zaangażowania **w zakresie wspólnego przygotowania z KPT procesu inkubacji**, w szczególności przy wykorzystaniu wiedzy rynkowej i branżowej Partnera w zakresie:
 - a. ukierunkowania procesu inkubacji na innowacje i poszukiwane technologie w branży reprezentowanej przez Partnera, tj. określenia wyzwań organizacyjnych i technologicznych oraz pożądanych innowacji w branży, którą reprezentuje Partner. Korzyścią będzie ukierunkowanie inkubowanych startupów na rozwiązania i technologie, którymi



potencjalnie powinny być zainteresowane przedsiębiorstwa z branży Partnera jako odbiorcy innowacji generowanej przez inkubowany startup;

- b. określenia wyzwań społecznych, technologicznych, produktowych oraz potrzeby w zakresie innowacji i technologii w reprezentowanej branży, która ukierunkuje startupy na poszukiwanie i generowanie rozwiązań, którymi potencjalnie zainteresowani będą konsumenci i klienci B2B z danej branży. Tak określony popyt wewnętrzny (zapotrzebowanie i zainteresowanie implementacją innowacyjnych rozwiązań w firmie partnera) lub zewnętrzny (zapotrzebowanie na innowacje wynikające ze znajomości specyfiki rynku danej branży) będzie osią branżowej ścieżki inkubacji;
2. **zaangażowania osobowego (zasoby ludzkie)** adekwatnego do realizacji dedykowanej branży ścieżki inkubacji oraz wspierania inkubowanych startupów w procesie przygotowania modelu biznesowego oraz MVP w zakresie zapewniającym najwyższy poziom realizowanego procesu dedykowanej dla branży inkubacji. Zaangażowanie Partnera w realizację programu inkubacji, w zależności od określonej przez Partnera wizji i koncepcji branżowej ścieżki inkubacji, może przybrać jedną lub wiele poniższych form:
 - a. współpraca z KPT w trakcie przygotowywania wizji i założeń branżowej ścieżki akceleracji w ramach planowanego do realizacji projektu,
 - b. wsparcie KPT w opracowaniu wizji i koncepcji sposobu dotarcia do pomysłodawców,
 - c. wsparcie KPT w procesie oceny i wyboru najbardziej rokujących koncepcji rozwiązań branżowych zgłaszanych przez zespoły startupowe poprzez możliwość udziału w Partnera w:
 - i. panelach ekspertów jako członka komisji oceniającej pomysły biznesowe,
 - ii. roli członka jury podczas wydarzenia typu BootCamp, Kick-Off oraz Demo Day w poszczególnych cyklach inkubacji,
 - d. wsparcie procesu inkubacji poprzez zapewnienie dostępu do ekspertów Partnera na określonych w koncepcji współpracy zasadach:
 - i. eksperta branżowego w obszarze wsparcia technicznego i/lub technologicznego i/lub inżynierskiego,
 - ii. eksperta branżowego w obszarze zarządzania i oceny potencjału rynkowego,

Uwaga: Partner może zaproponować większą liczbę ekspertów zdolnych świadczyć usługi na rzecz startupów zakwalifikowanych do programu

 - e. wsparcie procesu inkubacji poprzez zapewnienie dostępu do Mentorów ze strony Partnera na określonych w koncepcji współpracy zasadach:
 - i. Mentorów biznesowych – wspierających startupy w tworzeniu wizji i strategii firmy,
 - ii. Mentorów specjalistycznych – wspierających startupy w wąskich, zdefiniowanych obszarach funkcjonowania firmy (np. sprzedaż, technologia, marketing);
3. **zaangażowania organizacyjnego (zasoby organizacyjne)** poprzez:
 - a. promocję branżowej ścieżki inkubacji realizowanej w ramach projektu Platformy startowej poprzez kanały Partnera,

- b. zaoferowanie inkubowanym startupom wyrafinowanych i specjalistycznych finansowanych w ramach projektu usług eksperckich, związanych m.in. z analizą biznesową przydatności pomysłu pod kątem profilu działalności Partnera, koncepcją i projektem rozwiązań technologicznych czy usług laboratoryjnych/certyfikacyjnych;
4. **zaangażowania finansowego** poprzez np. ufundowanie nagród pieniężnych lub rzeczowych dla startupów, sponsorowanie wyjazdu na międzynarodowy konkurs lub inne zachęty, których odbiorcami będą wyłącznie startupy a nie KPT czy inni partnerzy Projektu. Partner może również zadeklarować chęć wystąpienia w programie jako inwestor branżowy, gotowy do inwestycji w startupy, które będą miały szansę na komercjalizację i będą wpisywać się w obszar działalności Partnera.
5. **zaangażowania w innych formach współpracy** zaproponowanych przez Partnera wpływających na efekty realizacji branżowych ścieżek inkubacji
5. **Animator Platformy startowej wymaga (z uwagi na to, iż nie przewiduje przeprowadzania dalszych indywidualnych naborów/konkursów na personel u Partnerów) aby zasób kadrowy Partnerów, w tym w szczególności deklarowani przez Partnerów – Eksperci Platformy, zatrudniani byli przez partnerów, w ramach realizacji zadań Partnera w Projekcie, na podstawie stosunku pracy w rozumieniu Kodeksu pracy.**
6. W przypadku oddelegowania pracownika Partnera do realizacji zadań Eksperta, wynikających z zadeklarowanego zaangażowania Partnera, za kwalifikowalne będą mogły być uznane wydatki ponoszone na wynagrodzenia oddelegowanych pracowników z uwzględnieniem części ich etatu, odpowiadającego zaangażowaniu pracownika Partnera oraz ustalonego racjonalnego i efektywnego budżetu przeznaczanego na jego wynagrodzenie w ramach projektu.
7. W ramach projektu istnieje możliwość rozliczenia dodatku do wynagrodzenia eksperta – W przypadku okresowego zwiększenia obowiązków służbowych danej osoby, wydatkami kwalifikowalnymi związanymi z wynagrodzeniem personelu mogą być również dodatki do wynagrodzeń, o ile zostały przyznane zgodnie z obowiązującymi przepisami prawa pracy, z zastrzeżeniem, przy czym dodatek może być przyznany zarówno jako wyłączne wynagrodzenie za pracę w projekcie albo jako uzupełnienie wynagrodzenia personelu projektu rozliczanego w ramach projektu. Dodatek może być kwalifikowalny, o ile spełnione zostaną łącznie następujące warunki:
- a) możliwość przyznania dodatku wynika bezpośrednio z prawa pracy,
 - b) dodatek został przewidziany w regulaminie pracy lub regulaminie wynagradzania danej instytucji lub też innych właściwych przepisach prawa pracy,
 - c) dodatek został wprowadzony w danej instytucji co najmniej 6 miesięcy przed złożeniem wniosku o dofinansowanie, przy czym nie dotyczy to przypadku, gdy możliwość przyznania dodatku wynika z aktów prawa powszechnie obowiązującego,
 - d) dodatek potencjalnie obejmuje wszystkich pracowników danej instytucji, a zasady jego przyznawania są takie same w przypadku personelu zaangażowanego do realizacji projektów oraz pozostałych pracowników beneficjenta,
 - e) dodatek jest kwalifikowalny wyłącznie w okresie zaangażowania danej osoby do projektu,
 - f) wysokość dodatku uzależniona jest od zakresu dodatkowych obowiązków, przy czym w przypadku wykonywania zadań w kilku projektach u tego samego beneficjenta



personelowi projektu przyznawany jest wyłącznie jeden dodatek rozliczany proporcjonalnie do zaangażowania pracownika w dany projekt.

8. Dodatki, o których mowa wyżej, są kwalifikowalne do wysokości 40% wynagrodzenia podstawowego wraz ze składnikami, o których mowa w podrozdziale 6.15 pkt 3 Wytycznych, z zastrzeżeniem, że przekroczenie tego limitu może wynikać wyłącznie z aktów prawa powszechnie obowiązującego.
9. Należy podkreślić, że łączne zaangażowanie zawodowe personelu projektu, niezależnie od formy zaangażowania, w realizację wszystkich projektów finansowanych z funduszy strukturalnych i FS oraz działań finansowanych z innych źródeł, w tym środków własnych beneficjenta i innych podmiotów, nie może przekraczać 276 godzin miesięcznie, co Wnioskodawca winien zweryfikować przed zaangażowaniem danej osoby do projektu.
10. Świadczone w ramach Platformy startowej usługi muszą doprowadzić do opracowania zweryfikowanego modelu biznesowego dla wspieranego przedsiębiorstwa.
11. Usługi związane z pracami nad rozwojem pomysłu świadczone będą w oparciu o umowę inkubacji, podpisaną między Animatorem Platformy startowej, a przedsiębiorstwem typu startup zaś nad sprawnym przebiegiem prac nad rozwojem pomysłu czuwać będą managerowie inkubacji.
- 1) Wsparcie udzielane przedsiębiorstwom typu startup w ramach prac nad rozwojem pomysłu stanowi pomoc de minimis dla tych przedsiębiorstw, udzielaną zgodnie z rozporządzeniem KE nr 1407/2013, i może być udzielane danemu przedsiębiorcy do wysokości 200 tys. euro w okresie trzech lat. Pomoc uzyskują przedsiębiorstwa utworzone na bazie zgłoszonego do Platformy startowej pomysłu i zarejestrowane na obszarze Polski Wschodniej.
- 2) Animator Platformy przewiduje wsparcie ok. 30 przedsiębiorstw typu startup rocznie (10 startupów na rundę inkubacyjną – każda runda będzie trwać ok 4 miesięcy).

E. Wymagania wobec Partnerów:

1. Partnerem może być **wyłącznie podmiot**, który nie podlega wykluczeniu z możliwości uzyskania wsparcia w ramach poddziałania 1.1.1 Programu Operacyjnego Polska Wschodnia, tj. podmiot w odniesieniu do którego nie zachodzą przesłanki określone w:
 - a) Art. 211 ustawy z dnia 30 czerwca 2005 r. o finansach publicznych;
 - b) Art. 207 ustawy z dnia 27 sierpnia 2009 r. o finansach publicznych;
 - c) Art. 12 ust. 1 pkt 1 ustawy z dnia 15 czerwca 2012 r. o skutkach powierzania wykonywania pracy cudzoziemcom przebywającym wbrew przepisom na terytorium Rzeczypospolitej Polskiej;
 - d) Art. 9 ust. 1 pkt 2a ustawy z dnia 28 października 2002 r. o odpowiedzialności podmiotów zbiorowych za czyny zabronione pod groźbą kary;
 - e) Art. 6b ust. 3 ustawy z dnia 9 listopada 2000 r. o utworzeniu Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości;
 - f) Art. 37 ust. 3 ustawy z dnia 11 lipca 2014 r. o zasadach realizacji programów w zakresie polityki spójności finansowych w perspektywie finansowej 2014 – 2020;

oraz

- g) Partner nie znajduje się w trudnej sytuacji w rozumieniu unijnych przepisów dotyczących pomocy państwa (w szczególności rozporządzenia Komisji (UE) Nr 651/2014 z dnia 17 czerwca 2014 r. uznającego niektóre rodzaje pomocy za zgodne z rynkiem wewnętrznym w zastosowaniu art. 107 i 108 Traktatu);
 - h) Na Partnerze nie ciąży obowiązek zwrotu pomocy wynikający z decyzji Komisji Europejskiej uznającej taką pomoc za niezgodną z prawem lub rynkiem wewnętrznym.
2. Partner powinien posiadać uprawnienia do wykonywania określonej działalności jeżeli przepisy prawa nakładają obowiązek ich posiadania.
 3. Partnerem w Projekcie może być wyłącznie podmiot, który w dniu składania przez Animatora Platformy startowej wniosku o dofinansowanie nie jest partnerem w innym projekcie w ramach Działania 1.1 Platformy startowej dla nowych pomysłów; poddziałania 1.1.1 Platformy startowej dla nowych pomysłów Partner może występować tylko w jednym wniosku o dofinansowanie złożonym w „Naborze wniosków o dofinansowanie poddziałania 1.1.1 Programu Operacyjnego Polska Wschodnia w 2018 roku” prowadzonym przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości.
 4. Partner musi posiadać możliwości infrastrukturalne, potencjał organizacyjny i kadrowy dający realne możliwości na realizację zadań partnera w Projekcie.
 5. Partner musi posiadać potencjał finansowy umożliwiający realizację zadań partnera w Projekcie. Partner powinien posiadać płynność finansową oraz zapewnić środki finansowe pozwalające na terminową realizację projektu, szczególnie w sytuacji gdy w ramach partnerstwa wydatki ponoszone będą na podstawie refundacji. Partner powinien zapewnić środki niezbędne na pokrycie kosztów niekwalifikowanych projektu powiększone o kwotę odpowiadającą 5% wartości kosztów kwalifikowalnych projektu. Podatek VAT stanowi wydatek niekwalifikowalny.
 6. Nie spełnienie opisanych wyżej wymogów skutkować będzie wykluczeniem danego Kandydata na Partnera z naboru.
 7. Komisja na etapie oceny formalnej może zwrócić się do danego podmiotu o przedstawienie dodatkowych informacji, niezbędnych do dokonania oceny spełnienia warunków podmiotowych udziału w niniejszym naborze.
 8. Przed podpisaniem umowy o dofinansowanie projektu PARP dokona weryfikacji spełnienia powyższych warunków, w szczególności w oparciu o dokumenty wskazane w regulaminie konkursu. Partner ponosi pełną odpowiedzialność przed KPT za brak możliwości przedstawienia PARP wymaganych dokumentów/informacji, ich kompletności lub wadliwości.
 9. Wyżej wymienione kryteria będą weryfikowane na podstawie oświadczenia Kandydata na Partnera, będącego integralną częścią jego oferty.

F. Kryteria wyboru Partnera:

- 1) Animator Platformy startowej przy wyborze partnerów uwzględni zgodność działania partnera z celami Projektu, oferowany wkład w realizację celów Projektu, doświadczenie w realizacji projektów o podobnym charakterze, dokonując oceny dotychczasowej działalności Partnera, jego potencjału i doświadczenia adekwatnego dla realizacji celów Projektu przy zastosowaniu następujących kryteriów:

- a) Dotychczasowe doświadczenie w podobnych projektach – przez podobne projekty rozumie się projekty mające na celu nawiązywanie współpracy z startupami lub realizacją projektów inwestycyjnych, projektów B+R – 30 pkt.
- b) Potencjał infrastrukturalny, organizacyjny, kadrowy i finansowy umożliwiający realizację zadeklarowanych zadań Partnera w Projekcie (w tym przewidywane koszty zaangażowania tego potencjału do realizacji zadań Partnera w Projekcie) – maksymalnie - 70 pkt.

Maksymalna ilość punktów do uzyskania w ocenie zdolności partnera wynosi 100.

- 2) Animator Platformy startowej przewiduje w ramach niniejszego naboru nawiązać współpracę z większą liczbą Partnerów, których potencjał i doświadczenie zostaną ocenione jako najlepiej odpowiadające i wyczerpujące zadania postawione przed Platformą startową w postaci działań towarzyszących pracom nad rozwojem pomysłów wspieranych w ramach Platformy startowej w fazie inkubacji przedsiębiorstw typu startup, w postaci świadczenia przez Partnera usług z katalogu usług podstawowych lub usług specjalistycznych, z wyłączeniem usług, które zostały zastrzeżone przez Animatora Platformy startowej jako realizowane samodzielnie przez Animatora z zastrzeżeniem iż nie podlega wykluczeniu z możliwości uzyskania wsparcia w ramach poddziałania 1.1.1 Programu Operacyjnego Polska Wschodnia, ani nie jest podmiotem powiązanym z Animatorem Platformy startowej.
- 3) Ocena formalna i merytoryczna Partnera zostanie przeprowadzona przy zastosowaniu następujących kryteriów:

Lp.	Kryteria formalne	Sposób oceny i ilość punktów
1.	Kandydat na Partnera reprezentuje co najmniej jedną z branż wskazanych w ppkt. 4 (sekcja A. Przedmiot ogłoszenia niniejszego ogłoszenia)	Ocena na zasadzie spełnia, nie spełnia.
2.	Oferta sporządzona na formularzu ofertowym stanowiącym załącznik nr 1 do niniejszego ogłoszenia w języku polskim, na maszynie do pisania, komputerze lub inną trwałą czytelną techniką	Ocena na zasadzie spełnia, nie spełnia.
3.	Oferta podpisana przez osobę upoważnioną do reprezentowania Potencjalnego Partnera zgodnie z zapisem w dokumencie rejestrowym lub zgodnie z załączonym pełnomocnictwem.	Ocena na zasadzie spełnia, nie spełnia
4.	Do formularza ofertowego zostały załączone poniższe dokumenty: a) aktualny odpis z KRS lub innego dokumentu rejestrowego, jeżeli odrębne przepisy wymagają rejestracji, potwierdzającego formę organizacyjno-prawną podmiotu, zgodność obszaru działania podmiotu z celami partnerstwa oraz wskazującego osoby uprawnione do reprezentacji, wystawionego nie wcześniej niż 6 miesięcy przed upływem terminu składania ofert; b) pełnomocnictwo, gdy umocowanie do reprezentacji nie wynika z załączonych dokumentów;	Ocena na zasadzie spełnia, nie spełnia
5.	Potencjalny Partner złożył nie więcej niż jedną ofertę.	Ocena na zasadzie spełnia/ nie spełnia

6.	Działalność Potencjalnego Partnera jest zgodna z celem partnerstwa.	Ocena na zasadzie spełnia / nie spełnia na podstawie opisu działalności potencjalnego Partnera w formularzu ofertowym.
LP.	Kryteria merytoryczne - obligatoryjne	Sposób oceny i ilość punktów
I.	Dotychczasowe doświadczenie Partnera w realizacji podobnych projektów.	<p>Ocenie podlega doświadczeni w realizacji projektów o podobnym charakterze:</p> <p>0 - pkt – brak doświadczenia 10 pkt – doświadczenie w realizacji 1-2 projektów 20 pkt – doświadczenie w realizacji 3-4 projektów 30 pkt – doświadczenie w realizacji 5 i więcej projektów</p> <p>Minimalnie podmiot musi zdobyć 10 pkt.</p>
	Potencjał infrastrukturalny, organizacyjny, kadrowy i finansowy umożliwiający realizację zadeklarowanych zadań Partnera w Projekcie (w tym przewidywane koszty zaangażowania tego potencjału do realizacji zadań Partnera w Projekcie)	<p>Ocenie podlega koncepcja udziału potencjalnego partnera w Projekcie. Zaproponowana koncepcja powinna zawierać następujące elementy:</p> <ol style="list-style-type: none"> 1) Szczegółowy opis zadań w których Partner weźmie udział w ramach realizacji projektu. 2) Szczegółowy opis zasobów oraz potencjału Partnera do inkubacji przedsiębiorstw typu startup tj.: Partner powinien pełnić określoną rolę w Projekcie oraz wskazać, jakie usługi podstawowe i/lub specjalistyczne będzie wykonywać w ramach procesu inkubacji. W stosunku do zadeklarowanych zadań, należy wskazać jakie zasoby kadrowe i techniczne zostaną zaangażowane do ich realizacji: <ol style="list-style-type: none"> a) Zasoby kadrowe: Partnerzy mogą zapewnić ekspertów i mentorów do realizacji usług: <p>Wymagane jest zaangażowanie minimum 2 ekspertów:</p> <ul style="list-style-type: none"> - eksperta branżowego w obszarze wsparcia technicznego i/lub technologicznego i/lub inżynierskiego, - eksperta branżowego w obszarze zarządzania i oceny potencjału rynkowego. <p>Eksperti podlegają ocenie w zakresie wykształcenia, doświadczenia, kompetencji, dokonań, branży oraz środowiska, w jakim pracują (region, kraj, świat na podstawie załączonych do oferty CV.</p>

	<p>Wymagane jest zaangażowanie mentorów (KPT nie wskazuje minimalnej ani maksymalnej liczmy mentorów). Partner powinien wykazać że zaangażuje w projekt 2 rodzaje mentorów:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Mentorów biznesowych – wspierających startupy w tworzeniu wizji i strategii firmy, - Mentorów specjalistycznych – wspierających startupy w wąskich, zdefiniowanych obszarach funkcjonowania firmy (np. sprzedaż, technologia, marketing). <p>Mentorzy podlegają ocenie w zakresie wykształcenia, doświadczenia, kompetencji, dokonań, branży oraz środowiska, w jakim pracują (region, kraj, świat na podstawie załączonych do oferty CV.</p> <p>0 pkt – zasoby kadrowe zaproponowane przez potencjalnego Partnera do realizacji projektu nie spełniają wymagań wynikających z kryterium; 10 pkt – zasoby kadrowe zaproponowane przez potencjalnego Partnera do realizacji projektu spełniają wymagania wynikające z kryterium; 20 pkt – zasoby kadrowe zaproponowane przez potencjalnego partnera charakteryzują się ponadprzeciętnym doświadczeniem w dziedzinie współpracy ze startupami oraz posiadają szczególne osiągnięcia w tej dziedzinie.</p> <p>b) Zasoby techniczne, organizacyjne, finansowe – każdy z partnerów musi wskazać jakie zasoby techniczne, organizacyjne, finansowe (które posiada lub którymi dysponuje na innych zasadach niż prawo własności) będą wykorzystywane do świadczenia usług na rzecz inkubowanych startupów.</p> <p>0 pkt - potencjalny partner nie zapewnia wystarczających zasobów technicznych w stosunku do usług, jakie zobowiązali się dostarczyć w procesie inkubacji; 20 pkt – potencjalny partner zaproponował wystarczające zasoby techniczne w stosunku do usług, jakie zobowiązał się dostarczyć e procesie inkubacji</p>
--	--

		<p>3) Szczegółowy opis udziału potencjalnego partnera w inkubacji branżowej czyli inkubacji dedykowanej określonym branżom, wpisującym się w obszary regionalnych inteligentnych specjalizacji wspólnych dla co najmniej 2 województw Polski Wschodniej. Specjalizacja branżowa Platformy startowej oznacza, że prowadzony jest nabór pomysłów z obszaru danej specjalizacji branżowej, które następnie są objęte dedykowanym wsparciem w ramach procesu inkubacji oznacza to iż potencjalny partner powinien wykazać że dysponuje ekspertami z danej branży, a także sam partner działa w tej branży. W przypadku chęci udziału w ścieżce branżowej należy opisać specyfikę tej branży, a także koncepcję inkubacji przedsiębiorstw z tej branży w kontekście opisanej specyfiki oraz zasobów, którymi Partner dysponuje. Zasoby potencjalnego partnera wskazanego do udziału w inkubacji branżowej muszą być adekwatne do zadań, które będą realizować w ramach tej inkubacji.</p> <p>0 pkt – potencjalny partner nie zaproponował wystarczające zasoby do udziału w inkubacji branżowej;</p> <p>15 pkt – potencjalny partner zaproponował wystarczające zasoby do udziału w inkubacji branżowej;</p> <p>30 pkt – potencjalny partner zaproponował zasoby charakteryzujące się ponadprzeciętnym doświadczeniem w inkubacji branżowej.</p>
--	--	--

G. Sposób składania oferty i wymagane dokumenty:

- 1) Każdy podmiot przed złożeniem oferty w niniejszym postępowaniu zobowiązany jest zapoznać się z pełną dokumentacją „Naboru wniosków o dofinansowanie poddziałania 1.1.1 Programu Operacyjnego Polska Wschodnia w 2018 roku” prowadzonego przez Polską Agencję Rozwoju Przedsiębiorczości i dostępną na stronie internetowej <http://popw.parp.gov.pl/dokumentacja/dokumentacja-do-poddzialania-1-1-1-platformy-startowe-dla-nowych-pomyslow-2018-r>, która to dokumentacja stanowi integralną część niniejszego ogłoszenia o naborze kandydatów na partnerów będących uczestnikami ekosystemu Platformy startowej jako podmioty mogące świadczyć usługi podstawowe lub specjalistyczne, które Platforma startowa jest zobowiązana zapewnić w swojej ofercie lub usługi te są pożądane w ramach

Platformy startowej jako wynikające z zapotrzebowania startupów i niezbędne do przeprowadzenia prac nad rozwojem nowego pomysłu biznesowego, w celu wspólnej realizacji Projektu.

- 2) **Ofertę należy złożyć w terminie do dnia 11.06.2018r. do godziny 8.00 (decyduje data wpływu oferty do Animatora Platformy startowej) na adres Kielecki Park Technologiczny, ul. Olszewskiego 6, 25-663 Kielce.**
- 3) **Oferty należy składać w zamkniętej kopercie z dopiskiem: „Otwarty nabór kandydatów na partnerów będących średnim lub dużym przedsiębiorstwem – Platforma startowa”.**
- 4) Nadesłane oferty będą podlegać ocenie komisji konkursowej, powołanej zarządzeniem dyrektora KPT.
- 5) Posiedzenie komisji konkursowej odbędzie się w dniu otwarcia ofert.
- 6) Komisja konkursowa oceni każdą ofertę pod względem formalnym i merytorycznym.
- 7) Oferty które nie spełnią warunków formalnych podlegają odrzuceniu.
- 8) Komisja konkursowa na etapie oceny formalnej może zwrócić się do danego podmiotu o przedstawienie dokumentów potwierdzających wykazane doświadczenie.
- 9) Z przebiegu prac komisja konkursowa sporządzi protokół w którym zostanie zawarta informacja o wyborze Partnerów.
- 10) **KPT zastrzega możliwość wyboru więcej niż jednej zwycięskiej oferty w ramach niniejszego konkursu w związku z koniecznością zapewnienia optymalnych warunków funkcjonowania ekosystemu.**
- 11) Informacja o podmiotach które zostaną wybrane w wyniku rozstrzygnięcia konkursu zostanie opublikowana na stronie internetowej www.bip.technopark.kielce.pl.
- 12) Ofertę należy złożyć w formie pisemnej, z wykorzystaniem wzoru formularza oferty załączonego do niniejszego ogłoszenia.
- 13) Do oferty należy załączyć następujące dokumenty:
 - a) aktualny opis z odpowiedniego rejestru poświadczający status prawny oferenta i osoby uprawnione do jego reprezentacji;
 - b) w przypadku składania oferty przez pełnomocnika, którego umocowanie do działania nie wynika z danych zawartych w rejestrze wspomnianym powyżej pełnomocnictwo upoważniające go do działania w imieniu oferenta/partnera;
 - c) dokumenty potwierdzające spełnienie przez partnera wymagań o których mowa w niniejszym ogłoszeniu, w tym:
 - opis potencjału i doświadczenia Partnera (w tym przewidywane koszty zaangażowania tego potencjału do realizacji zadań Partnera w Projekcie) sporządzony według wzoru wynikającego z formularza z oferty,
 - oświadczenie o niepodleganiu przez Partnera wykluczeniu z możliwości uzyskania wsparcia w ramach poddziałania 1.1.1 Programu Operacyjnego Polska Wschodnia
 - Oświadczenie o braku powiązań pomiędzy Partnerem, a Animatorem Platformy startowej,
 - Oświadczenie o braku udziału Partnera w innym projekcie (w tym w naborze partnerów) w ramach Działania 1.1 Platformy startowej dla nowych pomysłów; poddziałania 1.1.1 Platformy startowej dla nowych pomysłów –

Partner może występować tylko w jednym wniosku o dofinansowanie złożonym w naborze działania 1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów; poddziałania 1.1.1 Platformy startowe dla nowych pomysłów,

- d) inne niezbędne oświadczenia lub dokumenty istotne z punktu widzenia oceny potencjału partnera w zakresie zapewnienia wartości dodanej Projektu.
- 14) Oferty dostarczone po terminie wskazanym w pkt. V ust. 2 zostaną zwrócone nadawcy bez ich otwierania.
 - 15) Wszystkie koszty związane z przygotowaniem i złożeniem oferty ponosi oferent.
 - 16) Oferta powinna zostać przygotowana zgodnie z formularzem ofertowym, stanowiącym załącznik do niniejszego ogłoszenia.
 - 17) Oferta wraz z załącznikami musi być podpisana przez osobę/y upoważnione do reprezentacji podmiotu, a dokumenty składane jako kopie oryginałów potwierdzone za zgodność z oryginałem przez w/w osoby.
 - 18) W przypadku nie przedłożenia z ofertą wymaganych dokumentów lub oświadczeń lub przedłożenia dokumentów lub oświadczeń zawierających błędy oferta zostanie odrzucona z przyczyn formalnych.

H. Zawarcie umowy partnerskiej.

- 1) Z wybranymi Partnerami KPT przeprowadzi negocjacje, dotyczące doprecyzowania celu partnerstwa, dookreślenia zadań i ich podziału pomiędzy KPT, a Partnerem, sposobu zarządzania partnerstwem oraz innych kwestii niezbędnych do podpisania umowy o partnerstwie.
- 2) Podpisanie umowy o partnerstwie nastąpi z podmiotami, których oferty zostały najwyżej ocenione oraz zgodziły się na wspólnie ustalone warunki partnerstwa określone podczas przygotowania Projektu do realizacji oraz negocjacji.
- 3) Partnerstwo ulega natychmiastowemu rozwiązaniu w przypadku nie otrzymania dofinansowania ze środków Programu.
- 4) Animator Platformy startowej (Gmina Kielce, Kielecki Park Technologiczny) zastrzega sobie prawo do negocjacji szczegółowych warunków partnerstwa, które zostaną określone w porozumieniu/umową o partnerstwie.

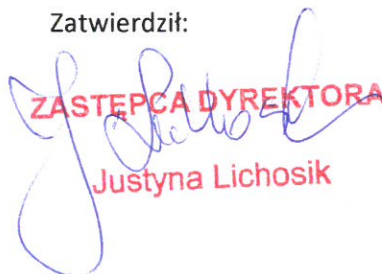
Porozumienie/umowa o partnerstwie określi w szczególności:

- a) Przedmiot porozumienia albo umowy;
 - b) Prawa i obowiązki stron;
 - c) Zakres i formę udziału poszczególnych partnerów w Projekcie;
 - d) Partnera wiodącego uprawnionego do reprezentowania pozostałych partnerów Projektu;
 - e) Sposób przekazywania dofinansowania na pokrycie kosztów ponoszonych przez poszczególnych partnerów Projektu, umożliwiający określenie kwoty dofinansowania udzielonego każdemu z partnerów;
 - f) Sposób postępowania w przypadku naruszenia lub niewywiązywania się stron z porozumienia lub umowy.
- 5) Porozumienie lub umowa partnerstwa może ulec zmianom, o których należy niezwłocznie informować (PARP).
 - 6) Projekt będzie realizowany w makroregionie Polski Wschodniej.

I. Postanowienia końcowe:

- 1) KPT zastrzega sobie możliwość zmiany całości lub części warunków niniejszego konkursu, w tym do jego unieważnienia bez wyboru Partnera, w każdej chwili. Informacja o zmianie warunków lub unieważnieniu konkursu, zostanie podana do publicznej wiadomości za pomocą strony internetowej <http://bip.technopark.kielce.pl>.
- 2) Informacje na temat naboru można uzyskać na stronie internetowej <http://bip.technopark.kielce.pl/> oraz pod adresem mailowym biuro@technopark.kielce.pl.
- 3) Załączniki do niniejszego konkursu:
Załącznik nr 1. Formularz ofertowy dla partnerów kosztowych.

Zatwierdził:


ZASTĘPCA DYREKTORA
Justyna Lichosik